

委員会報告

2020～2021年度

No.1

第 4 回

委員会名 会員増強・維持・クラブ合併委員会

委員長名 L重信 真一

開催日時	2020年 10月 8日 木曜日 15時 00分 ~ 17時 00分					
開催場所	公益社団法人 三州倶楽部 会議室					
出席者		進藤地区ガバナー	○	中井第1副地区ガバナー	増田第2副地区ガバナー	
	○	L重信 真一 委員長	○	L目黒 義繁 副委員長	○	L大里 堅 副委員長
	○	L中村 浩梓 副委員長	○	L金岡 弘大 副委員長	○	L泊 正重 副委員長
	○	L矢島 武志 副委員長		L樋口 昇 副委員長	○	L大塚 英夫 副委員長
	○	L高見 久子 委員		L田上 敏 委員	○	L柳井 龍彦 委員
	○	L菅原 重延 委員	○	L平山 一郎 委員	○	L殿塚 弘 委員
	○	L阪本 真路 委員		L堀越 洋介 委員		L岡村 秀親 委員
	○	L大城 満 委員	○	L海藤 佑介 委員	○	L河津 延樹 委員
		L中村 和男 委員	○	L八木橋 重仁 委員		L倉沢 真平 委員
		L松本 万紀 委員	○	L柏原 義明 委員		L岩城 正明 アドバイザー
	○	L宮本 志づ子 アドバイザー		L田中 隆三 アドバイザー		L川村 廣 アドバイザー
		出席オブザーバー				
	○	L諸見里 清 GMTコーディネーター	○	L柳 秀夫 スペシャルティクラブ地区コーディネーター	○	L武内 正行 キャビネット副幹事
	次 第	司会・進行 L矢島 武志				
1	挨拶（委員長、来賓）					
2	議題(1) 前回議事録確認 (2) 9月末日現在の会員動静の確認と会員種別の把握 (3) 各委員の発言(リジョン内について) (4) 各リジョン内の諮問委員会での増強依頼 について (5) 報告事項					
3	その他					
4	次回委員会開催日					
議 題	審議経過事項の概要					
1	委員長 重信Lよりご来賓の方々へのご参加のお礼。まだまだコロナ禍の厳しい状況ではあるが、期末には純増で終われるよう頑張りましょう。との挨拶があった。					
	中井副地区ガバナーより、障害者支援の支部結成について、また家族会員を今後どう活かしていくかの課題などについてお話をいただいた。					
	諸見里Lより、コロナ禍で厳しい状況ではあるが、支部結成の要請があること、また狛江、東村山などのクラブのない地域に新たなクラブを結成したいとの、お話をいただいた。					
	柳Lより、期待と激励のお言葉、また支部結成についてのお話をいただいた。					
	武内L、宮本Lからもご挨拶をいただいた。					
2	(1) 第3回の委員会議事録が配布され、キャビネットホームページへの掲載が報告された。					
	(2) 9月末時点の会員動静資料が配布された。会員数が-115名となっていることと共に、メンバー数20名未満のクラブが6割を超えている現状が説明された。					
	(3) 全ての委員より、以下の意見、報告、提案がなされた。 ・LIONS CLUB自体の知名度が低く、社会一般への訴求が必要。 ・現況においては特に退会防止がとて重要な要素。(同意見多数) ・最低限のアイデンティティーは保ちつつも、入会のハードルを下げる。					
次回開催日時	2020年 11月 5日 木曜日 15時 00分 ~ 17時 00分					
場所	公益社団法人 三州倶楽部 会議室					
	作成者			L大城 満		

議 題	審議経過事項の概要
	<p>(3) 前頁より継続</p> <ul style="list-style-type: none"> ・退会の理由を把握し、対策を議論してはどうか。 ・自クラブを好きになることが第一で、そうなることでLIONS CLUBを更に好きになれる。結果、好きな(良い)集まりであれば「勧誘」ではなく「紹介」で増強できるのではないか。 ・自クラブの映像を作ることで、まずメンバーが自クラブを再認識し、会員増強にも効果があった。 ・委員会としても映像を制作してはどうか。 ・例え一人でも会員を増強できたクラブに対しては、声かけをすることで気持ち良くなっていただき、さらに増やそうと思ってもらおう。 ・各委員が率先して会員増強しよう。 ・どうやって増強するのか、退会を防止するのかなど、具体的な手法を議論してはどうか。 ・既存メンバーによる増強も大事だが、新入会員にも増強してもらえよう誘導している。 ・自クラブだけの年1、2回のアクティビティでは年会費の費用対効果が薄く、退会や入会してもらえない要因になるのではないか。RCやZCと連携して、リジョンやゾーンでの魅力もアピールしてはどうか。 ・いきなりLIONS CLUBは難しいところもあるので、まずは支部の結成、そこからのステップアップとしてはどうか。 ・入会の勧めと関連資料を作成するので、有効活用していただきたい。 <p>2</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ゴルフ仲間に声をかけた ・他の会合のメンバーに声をかけた。 ・友人に声をかけ、例会に遊びに来てもらう。 ・入会の勧めなどのチラシを常に持ち歩き、とにかく配布する。実績として10人に2人程度は反応があった。大切なのは声をかけてみることと思う。 ・年会費6万円、例会費は都度実費として入会し易くしている。事務局は月7万円をクラブから捻出して、メンバーに担当してもらっている。 ・例会訪問で各クラブの会員増強への意識を高める。特にZCの声掛けなどで、各クラブにより一層の存在価値を持ってもらう。 ・正会員〇〇名などの目標アドバルーンを上げた。 ・JCのメンバーに声をかけた。 <p>(4) 以下の委員会メンバーに来月の諮問委員会への出席、会員増強と退会防止依頼がお願いされた。</p> <p>1R、2R【L目黒、L柳井】 3R、4R【L金岡】 5R、6R【L矢島】 7R、8R【L中村(浩)】 9R、10R【L大里】 11R【L泊】 12R【L樋口】 13R【L大塚】 14R【L松本】</p> <p>(5) 特になし</p>
3	特になし
4	No1「次回開催日時、場所」に記載の通り。